

Als gewachsenes, familiengefuhrt 50-köpfiges Unternehmen mit Start-up Flair im schönen Blankenburg (Harz) entwickeln wir individuelle Kameralosungen und leben unsere Unternehmenskultur: Wir sind „Träumer. Denker. Macher.“ und stehen nie still, geben uns nicht mit dem Status Quo zufrieden.

NetCo's Schwesterunternehmen - die Microvista GmbH - ist stolzer Teil der NetCo-Familie. Als Dienstleister im Bereich der industriellen Computertomographie überprüfen wir mit unseren hochmodernen CTs Bauteile auf Defekte. Außerdem entwickeln und verkaufen wir Ultraschall- Messsysteme zur Inspektion im Labor oder direkt im Produktionsprozess.

Für diesen Bereich suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Technical Sales Manager:in (m/w/d).

DEINE HERAUSFORDERUNG

- Du bist erster Ansprechpartner, beratst und betreust unsere internationalen und nationalen Kunden
- Du behältst systematisch den Markt im Auge, erkennst neue Vertriebsmöglichkeiten und führst diese aktiv zum Erfolg
- Du arbeitest eng mit unserem Marketing zusammen
- Du bist hungrig auf neues Wissen und aufgeschlossen neue Methoden und neuste Technik zu erlernen und zu nutzen
- Du präsentierst unsere technischen Leistungen und Produkte vor unseren Kunden in Web-Meetings oder vor- Ort.
- Du kannst Dich individuell auf jeden Kunden einstellen
- In Absprache mit unseren internationalen Kunden erstellst und kalkulierst Du individuelle Angebote

SO BIST DU

- Du bist ein Träumer, Denker, Macher, genau wie wir
- Du verfügst idealerweise über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im technischen Bereich und arbeitest gern mit Menschen.
- Du bist ein Talent? Dann uberzeug uns, auch Quereinsteiger sind willkommen
- Du liebst die enge Zusammenarbeit mit dem Kunden und im Team
- Systematische Arbeitsmethodik, Organisationstalent und Sorgfalt liegen Dir im Blut
- Du kommunizierst mit Begeisterung und baust aktiv Netzwerke auf
- Du bist Dir Deiner Verantwortung für unseren Erfolg bewusst
- Deine Englischkenntnisse sind verhandlungssicher
- Du bist bereit, mit den MS-Office Produkten sowie unserem CRM-System effektiv zu arbeiten
- Du besitzt einen Führerschein

DEINE VORTEILE BEI UNS:

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem Festgehalt, inklusive einer jährlichen Anpassung an die Inflationsrate
- Start Up-Flair in einem gewachsenen Unternehmen: Kurze Kommunikationswege auf Augenhöhe, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kollegen
- Wir sind stolz auf unsere offene und kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt wird
- Attraktiver Standort im wunderschönen Harz: Lebe da, wo andere Urlaub machen. Uns erreichst Du bequem mit dem Fahrrad oder Auto, nutze dafür den hauseigenen Parkplatz
- Families welcome: Eltern unterstützen wir mit einem monatlichen Beitrag zu ihren Kita-Kosten
- Halte Dich fit: Neben unserem umfangreichen Plan zur betrieblichen Gesundheitsförderung, der Angebote zu Herz, Kreislauf, Rücken und Ernährung beinhaltet, unterstützen wir Dich in Deiner aktiven Mitgliedschaft in einem Sportverein oder Fitnessstudio mit einem Beitragszuschuss
- Weiterentwicklung ganz individuell: Du erhältst die Möglichkeit, Dich kontinuierlich in externen und internen Trainings weiterzubilden
- Für Dein leibliches Wohl stehen Dir täglich kostenfrei Wasser, Kaffee und Tee zur Verfügung
- Eine/r für Alle: Egal ob Sommerparty oder Weihnachtsfeier – wir feiern Erfolge gemeinsam
- Vermeide lange Schlangen in der Postfiliale: Bestelle Deine Pakete einfach ins Büro
- Wir sichern Dich ab: Gemeinsam schließen wir auf Wunsch für Dich eine betriebliche Altersvorsorge ab

Wachstum, Kommunikation und Netzwerken sind Dein Ding? Dann bewirb dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt ausschließlich per E-Mail. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

DEIN KONTAKT

Anke Henzel, People & Culture | Tel: + 49 (0)3944 – 95 0 – 83 | hr@netco.de
NetCo Professional Services GmbH | Am Mönchenfelde 13 | 38889 Blankenburg